

# Vertriebsverträge

§

Recht

Optimale Gestaltung & Beendigung

inkl.  
Ausgleichs-  
& Ersatz-  
ansprüche



RA Dr. ÖHLBERGER, M.Jur.  
DORDA BRUGGER JORDIS



15. Mai 2014, Wien

10. Juni 2015, Wien

jeweils von 9.15 – 17.00 Uhr



**ARS**  
AKADEMIE  
FÜR RECHT,  
STEUERN &  
WIRTSCHAFT

Von den Besten lernen.

# Vertriebsverträge: optimale Gestaltung & Beendigung

inkl. Ausgleichs- & Ersatzansprüche

## IHR NUTZEN

Handelsvertreter, Vertragshändler oder doch Franchise? Dieses Seminar gibt Ihnen das Rüstzeug, die für Sie richtige Vertriebsstruktur zu wählen und die vertraglichen Grundlagen möglichst optimal zu gestalten. Dabei werden unter anderem für diese Verträge typische Klauseln, kartellrechtliche Rahmenbedingungen und vertragliche Vorsorgemöglichkeiten zur besseren Durchsetzung von Ansprüchen und zur Vermeidung von Problemen bei geänderten Umständen und bei Beendigung näher beleuchtet.

**Welche Ansprüche entstehen bei Beendigung eines Vertriebsverhältnisses? Kann man diese von vorn herein wirksam ausschließen? Wie berechnet man Ausgleichs- und Investitionersatzansprüche? Auch diesen Fragen widmet sich dieses Seminar im Detail.**

**Sie wollen ihren Vertrieb auf neue Beine stellen oder rechtlich optimieren? Dann ist dieses Seminar genau das Richtige für Sie.**

## REFERENT



### **RA Dr. Veit Öhlberger, M.Jur. (Oxford)**

Rechtsanwalt bei DORDA BRUGGER JORDIS, Leiter des China Desk; Arbeitsbereiche: Internationales Vertragsrecht (insbes. Kauf- und Vertriebsrecht), Gesellschaftsrecht und M&A, Geschäfte mit China und internationale Handelschiedsgerichtsbarkeit; berät sowohl österreichische Klienten in Bezug auf Investitionen und Vertrieb im Ausland als auch ausländische Klienten zu Investitionen und Vertrieb in Österreich und Europa; vertritt regelmäßig in internationalen Handelsstreitigkeiten und ist auch als Schiedsrichter tätig; arbeitete 2008/2009 bei einer internationalen Anwaltskanzlei in Peking und bei CIETAC (China International Economic & Trade Arbitration Commission).

## WER MUSS INFORMIERT SEIN

- ✓ *Sales und Export ManagerInnen aus Industrie- oder Handelsunternehmen*
- ✓ *JuristInnen aus Industrie- oder Handelsunternehmen*
- ✓ *Führungskräfte, die in die Gestaltung und Beendigung von Vertriebsverträgen involviert sind*
- ✓ *GroßhändlerInnen und ImporteurInnen*
- ✓ *HandelsvertreterInnen*
- ✓ *FranchisenehmerInnen*
- ✓ *RechtsanwältInnen*

## SEMINARINHALTE

### ■ Die richtige Vertriebsstruktur

- Eigenvertrieb: direkt oder über Zweigniederlassung oder Tochterunternehmen?
- Handelsvertreter, Vertragshändler, Kommissionär oder Franchise
- Selektiver Vertrieb
- Die rechtlichen Knackpunkte des Vertriebs

### ■ Wichtige und typische Vertragsinhalte

- Gebietsschutz
- Wettbewerbsverbote
- Vertragsdauer
- Kündigungsgründe
- Lagerrücknahme
- Rechtswahl
- Gerichtsstand- oder Schiedsvereinbarung?

### ■ Allgemeines zur Beendigung von Vertriebsverträgen

- Welche Fristen sind zu wahren?
- Welche Kündigungsformen lösen welche Rechtsfolgen aus?
  - Was ist ein wichtiger Kündigungsgrund?
  - Übersicht Beendigungsansprüche

### ■ Ansprüche aus der Beendigung von Vertriebsverträgen:

- Nachvertragliche Schadenersatzansprüche
- Nachvertragliche Provisionsansprüche
- Ausgleichsanspruch gemäß § 24 HVertrG samt Berechnungsbeispiel
- Ausgleichsanspruch analog zu § 24 HVertrG samt Berechnungsbeispiel
- Investitionersatzanspruch gemäß § 454 UGB

### ■ Vertragliche Vorsorge und Beendigungsstrategien

- Bedeutung von Befristung
- Bedeutung wichtiger Kündigungsgründe
- Bedeutung kartellrechtlicher Compliance
- Vertragliche Abänderung von Ausgleichs- und Ersatzansprüchen?
- Günstigere (Teil-)Rechtswahl bei Vertragshändlern und Franchise?
  - Rechtsvergleichender Blick in ausgewählte andere Rechtsordnungen
- Absicherung durch Gerichtsstand- oder Schiedsvereinbarung
- Auflösungsvereinbarungen: wichtige Inhalte und Fallstricke

## TERMINE / IHRE INVESTITION

**Termine** 15. Mai 2014  
ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien

---

10. Juni 2015  
ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien

**Uhrzeit** jeweils von 9.15-17.00 Uhr

**Investition** je € 540,-

inkl. Seminarunterlage, Begrüßungskaffee, Erfrischungsgetränken, Mittagessen und exkl. 20 % USt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eintreffens und nach Maßgabe freier Plätze berücksichtigt. Wir ersuchen Sie, nach Erhalt der Rechnung die Teilnahmegebühr bis zum Seminartermin zu überweisen.

## ERMÄSSIGUNGEN

**30 %** (per TN) ab 10 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

---

**10 %** (per TN) ab 3 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

---

**20 %\*** für RA-KonzipientInnen, WT-BerufsanwärterInnen, NO-KandidatInnen

\*Ermäßigung nur gegen Vorlage von Legitimation/Bescheid. Ermäßigungen sind nicht addierbar!

## STORNO

Bitte haben Sie Verständnis, dass bei Stornierungen ab 14 Tage vor Seminarbeginn 50 % des Seminarbetrages, bei Stornierungen oder Nichterscheinen am Veranstaltungstag die volle Gebühr in Rechnung gestellt wird. Bei jeder Stornierung beträgt die Bearbeitungsgebühr € 40,-. Bei einer Umbuchung auf einen Folgetermin bleibt die ursprüngliche Rechnung inkl. der Fälligkeit gültig. Zusätzlich wird eine Gebühr von € 20,- exkl. USt. (ausgenommen am Seminarstag: 15 % Aufschlag) in Rechnung gestellt. Stornierungen können ausschließlich schriftlich entgegengenommen werden! Selbstverständlich können Sie jedoch gerne eine Ersatzperson nominieren. Die Veranstalter behalten sich vor, Seminare aus wichtigen Gründen zu verschieben sowie Programmänderungen vorzunehmen.

## ANMELDUNG / INFORMATION

**Projektorganisation:** Carina Österreicher

**Inhalt / Konzeption:** Simone Gumpinger, LL.B. (WU)

 +43 1 713 80 24-14  +43 1 713 80 24-27  [office@ars.at](mailto:office@ars.at)

## ANMELDUNG/UNTERLAGENBESTELLUNG

**Ja, ich melde mich an** für das Seminar „Vertriebsverträge: optimale Gestaltung & Beendigung“

Termin \_\_\_\_\_

**Ja, ich bestelle** die Seminarunterlage zu 40 % der Seminargebühr, da ich an der Teilnahme verhindert bin.

Seminarunterlagen können nicht retourniert werden!

... und bin einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Fax/ E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde. Als Gerichtsstand wird Wien vereinbart.

### 1. TEILNEHMER/IN

KonzipientIn  BerufsanwärterIn

Name / Vorname / Titel \_\_\_\_\_

Aufgabenbereich / Abteilung \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

### 2. TEILNEHMER/IN

KonzipientIn  BerufsanwärterIn

Name / Vorname / Titel \_\_\_\_\_

Aufgabenbereich / Abteilung \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

### FIRMA

Beschäftigte  bis 100  100-200  über 200

Branche/ Firma \_\_\_\_\_

Straße, Postfach \_\_\_\_\_

PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_



Von den Besten lernen.

**Individuelle  
Firmentrainings  
nach Maß!**